



**ERBACHER**  
the food family

BI-Plattform für das unternehmensweite Business Reporting.  
Nahtloses Zusammenspiel mit SAP.  
Ausgefeilte Sales- und Strategieplanung.

## FLEXIBLES STANDARDREPORTING UND PLANUNG

ERBACHER the food family ist Hersteller von Super Premium-Nahrung für Nutz- und Heimtiere und Erzeuger hochwertiger Lebensmittel. Das Unternehmen beschäftigt 600 Mitarbeiter und führt starke Marken wie Josera und Green Petfood, die weltweit in über 52 Länder exportiert werden. Im Controlling arbeitet das Unternehmen schon seit 2003 mit Cubeware. Die BI-Lösung wurde kontinuierlich weiterentwickelt und zur führenden Plattform für das gesamte Business Reporting ausgebaut.

### Flexibel

ERBACHER the food family steht für mehr als 75 Jahre Erfahrung und Innovation im Bereich zukunftsfähiger Ernährung. Auch seine internen Prozesse und die IT-Landschaft hält das erfolgreiche Familienunternehmen immer auf dem neuesten Stand. Für das Berichtswesen nutzt das Unternehmen bereits seit 2003 eine Cubeware-Lösung, die seitdem mit stringenter BI-Strategie weiterentwickelt wird.

Auch bei zweimaligem ERP-Wechsel in dieser Zeit wurde Cubeware als bevorzugte Berichtsumgebung beibehalten. Als stark wachsendes Unternehmen hatte ERBACHER im Jahr 2008 Microsoft Dynamics NAV eingeführt und ist im Jahr 2017 auf SAP umgestiegen. Der Cubeware-Partner syscon begleitet das Unternehmen seit der NAV-Einführung als Implementierungs- und Beratungspartner und half auch bei der Evaluierung der jeweils optimalen BI-Software. Beim Wechsel auf SAP erwies sich Cubeware in einem Auswahlverfahren mit Proof of Concept erneut als die beste Lösung für ERBACHER, so dass die vorhandene BI-Architektur und das unternehmensweit etablierte Standardreporting weitergeführt werden konnten.

### Skalierbar

Die SAP-Einführung und die Integration von Cubeware erfolgten parallel, so dass das Controlling bereits mit der Inbetriebnahme von SAP auch reportingfähig war. In einem weiteren Ausbauschritt wurde die bestehende BI-Architektur dann um die leistungsstarke CW1-Datenbank erweitert und eine detaillierte Unternehmensplanung umgesetzt.

### Einstieg in Cubeware: Ergebnisrechnung nach Geschäftsbereichen im Überblick



Flexible Analyse nach Zeit, Artikel, Kunden usw.

Ab sprung in ER-Schema und Deckungsbeiträge



„Cubeware ist unsere Standardlösung, die vom einzelnen Verkäufer beim Kunden vor Ort bis zur Geschäftsführung alle Adressaten mit individuellen Informationen versorgt.“

Thomas Link, Controlling,  
Josera Erbacher Service  
GmbH & Co. KG



„Unsere Geschäftsführung kann jederzeit und überall per Web auf die aktuellen Ist- und Planzahlen zugreifen.“

Lothar Leitl, IT  
Josera Erbacher Service  
GmbH & Co. KG

## ■ cubeware

### Technologie

- Cubeware Cockpit
- CW1 Datenbank
- Microsoft SQL Server
- SAP

© 2019 Cubeware GmbH. Cubeware ist ein geschütztes Warenzeichen der Cubeware GmbH. Alle anderen Produktnamen sind Warenzeichen der jeweiligen Hersteller. Technische Änderungen und Irrtum vorbehalten. 02.19.

[www.cubeware.com](http://www.cubeware.com)

### Detailliert

Die Entwicklung und Umsetzung einer nachhaltigen BI-Strategie liegt in den Händen des internen BI Competence Centers (BICC), das eng mit syscon zusammenarbeitet. Bei der SAP-Einführung hat das Team den vorhandenen Microsoft SQL Server mitsamt der NAV-Daten als zentrales Data Warehouse beibehalten. Damit standen auch im SAP-basierten Reporting sofort historische Vergleiche und Zeitreihen zur Verfügung.

Ein wichtiger Vorteil war zudem, dass das etablierte Vertriebsreporting mit fortgeschrittener Berichts- und Verteilstruktur weitergeführt werden konnte. Das granulare Absatz- und Umsatzreporting auf Basis eines umfangreichen Sales-Cubes ist sehr genau auf die einzelnen Verkaufsgebiete und Key Accounts zugeschnitten; alle Zielgruppen werden über Cubeware automatisch mit individualisierten Informationen versorgt. Fachliche Grundlage dafür ist eine detaillierte Ergebnisrechnung über mehrere Deckungsbeitrags-Stufen, die variable Analysen pro Gesellschaft nach diversen Kundensichten (z.B. Key-Accounts, Länder, Branchen, etc.) und/oder Artikelsichten (z.B. nach Produktgruppen, Qualitätsstufen, Sorten, etc.) in jeder Kombination erlaubt.

### Effizient

Dieses ausgefeilte Ist-Reporting wurde im nächsten Ausbauschnitt um eine entsprechende Absatz- und Umsatzplanung ergänzt. Im nahtlosen Zusammenspiel von SAP und Cubeware verlaufen die Informationsprozesse dabei weitgehend automatisiert. So verteilt z.B. der CW1-Server die Vorgaben für die Mengenplanung in Cubeware per Splashing auf Artikel- und Kunden-Ebene. Die Mengenwerte in Tonnagen werden an SAP übergeben. In SAP werden u.a. Umsatz und Rabattstaffeln kalkuliert sowie mit Herstellkosten und weiteren kalkulatorischen Kosten für die Plan-Deckungsbeiträge bewertet und dann Euro-Werte zurück nach Cubeware gespielt. An der Planung sind alle operativen Verkaufsgesellschaften beteiligt. Das Cubeware Cockpit fungiert dabei als durchgängiges Frontend für Reporting und Planung und unterstützt jederzeit flexible Abweichungsanalysen und Plan-Ist-Vergleiche.

### Umfassend

Für die Geschäftsführung wurde außerdem eine Strategieplanung aufgesetzt, in der durch Veränderung einzelner Parameter z.B. neue Vertriebswege oder Geschäftsmodelle durchgespielt werden können. Die Verbindung von strategischer und operativer Planung steht neben der Vereinheitlichung des Berichtsdesigns nach neuesten Visualisierungsstandards als nächstes Projektziel auf der Agenda des BICC.

### Effektiv

Mit Cubeware konnte ERBACHER seine Planung mit allen individuellen Anforderungen abbilden und automatisieren. Da die vorhandene Infrastruktur auch nach der SAP-Umstellung genutzt und die Planung auf das bestehende Ist-Reporting aufgesetzt werden konnte, hat das Unternehmen viel Zeit, Projekt- und Lizenzkosten gespart und profitiert auch weiterhin vom umfangreichen internen Produktwissen zu seiner bewährten BI-Lösung.

## ERBACHER the food family

### Lösung

ERBACHER the food family setzt für ihr Standardreporting bereits seit 2003 Cubeware ein. Die BI-Plattform wurde auch über zwei ERP-Wechsel hinweg als bevorzugte Berichtslösung beibehalten, mit dem Vorteil, dass u.a. das unternehmensweit etablierte Sales-Reporting beständig fortgeführt werden konnte. In einem weiteren Ausbauschnitt wurde nun das ausgefeilte Ist-Reporting um eine detaillierte Umsatz- und Absatzplanung sowie eine strategische Planung ergänzt, in der Cubeware mit der CW1-Datenbank und SAP nahtlos zusammenspielen.

## ... syscon

UNTERNEHMENSBERATUNG

### Projekt

Realisiert von  
syscon  
[www.syscon-online.com](http://www.syscon-online.com)

Cubeware Premium Partner